



日本企業向けの包括的なビジネス管理ソリューション

SuiteSuccess Starter



何千もの導入実績を誇るNetSuiteは、あらゆる業界のビジネスについて、そしてそのビジネスが直面するであろう多くの財務的課題について深く理解しています。変化のスピードが加速する中、特にオンプレミスの老朽化したERPシステムに依存している企業では、遅れを取らないように必死です。競争が激化する環境下で、業績の向上と顧客満足度の向上に努める一方、今日の企業は次のような課題に直面しています。

- 指標の根拠となるデータの信頼性の低さ。
- 重複した手作業によるプロセス。
- コンプライアンスと制御性の維持。
- 柔軟性に欠けるため拡張が困難。
- 売上、顧客、財務、在庫に関するリアルタイムの可視性の欠如。

NetSuite:

財務・会計分野のベストプラクティスに基づいた設計

- **継続的な顧客ライフサイクル管理**により、営業からサービス、サポートまでのシームレスな継続性を確保します。
- **組織全体にわたる完全な可視性**により、迅速な運用、成果の達成、拡張を可能にします。
- **業界をリードするベストプラクティス**は20年以上の導入経験に基づいており、導入初日から価値を実現します。
- **優れた柔軟性を備えたプラットフォーム**は、業界やビジネスのニーズに合わせてカスタマイズできます。
- **150以上の事前構築済みレポートと事前構成済みロール**、およびダッシュボードとビジネス・インテリジェンス指標を提供します。

「NetSuiteはニーズに合わせた構成が可能なシステムです。現在、弊社ではビジネス全体をリアルタイムに可視化し、問題を早期に発見して迅速に対応できるようになりました。」 Calnex、オペレーション・マネージャー、Ger Kirk氏

これらの課題に対処しようとする中で、企業はバックオフィス・システムの刷新にかかるであろう時間と資金に対し、懸念を抱いています。しかし、これを成功させるためのカギが、迅速な導入と拡張にあることも認識しています。必要なのは、最新のアーキテクチャでビジネスを迅速に加速し、数週間でゼロからクラウドへ移行できる実績のあるソリューションです。つまり、企業にはNetSuiteが必要なのです。

NetSuiteは、価値を提供するために特別に設計された一連のプロセス、アクティビティ、システムを独自に提供します。NetSuiteは、次のような実績のある事前設定済みのソリューションとメソッドにより、ビジネスを変革するための強固な基盤をお客様に提供します。

- 詳細なワークフロー
- 事前構成された機能的なロール
- ダッシュボード
- KPIs

これらのベストプラクティスは、会計、財務および在庫管理プロセスに関するNetSuiteの比類ない経験と知識に基づいています。NetSuiteは、お客様がビジネス目標を迅速に達成し、シームレスに拡張できるようサポートすることに重点を置いています。

ORACLE NetSuite | NetSuite Stairway: SuiteSuccess Starter

www.netsuite.co.jp/products/suitesuccess.shtml

確立

- 財務
- CRM
- 分析とダッシュボード

強化

- 国際展開
- 人事管理
- 計画と予算編成
- 資産管理

拡大

- プロジェクト管理
- 請求と前受収益
- 拡張レポート
- 購買依頼と調達
- 在庫管理

加速

- 経費管理
- 注文配送
- eコマース
- 複数会計帳簿

優位

- タレントマネジメント
- メールマーケティング
- 高度な計画

実績に基づく成功への道

NetSuiteは、お客様がビジネスを成功させ、拡張するための、包括的かつ段階的な方法を提供します。その仕組みは以下ようになります。

- まず、顧客、注文、アイテム/SKUの単一ビューと、リアルタイムのレポート機能を提供します。ビジネスをリアルタイムのプラットフォーム上で展開し、すべてのチャネルを統合された基盤から運用できるようにすることが、重要な前提条件となります。NetSuiteの事前構成とベストプラクティスを活用することで、お客様は迅速に本稼働を開始することができます。
- NetSuiteに移行した後は、お客様は、ビジネスの他の側面を効率化するのに役立つ数多くの機能の中から、必要なものを選ぶことができます。一般的な次のステップは、レポート機能と自動化機能を強化するために、プラットフォームの会計および財務機能を拡張することです。このフェーズでは、国際的な事業拡大、高度な財務機能、より効率的な調達プロセス、厳格な購買管理が可能になります。
- レガシーシステムの制約から解放されると、より複雑な財務上の課題に取り組む準備が整います。これらの課題には、統合の拡大、プロジェクト管理組織、グローバルな運用および帳簿管理、高度なコンプライアンス要件などが含まれます。
- 最終的には、統合マーケティング、セルフサービスによるカスタマー・エクスペリエンスの向上、マルチチャネルの統合など、より革新的で大胆な戦略に焦点が移ります。

NetSuite:

概要

世界No.1のクラウド・ビジネス・ソフトウェア・スイート

- 世界219か国以上、40,000社以上のお客様が活用しています。

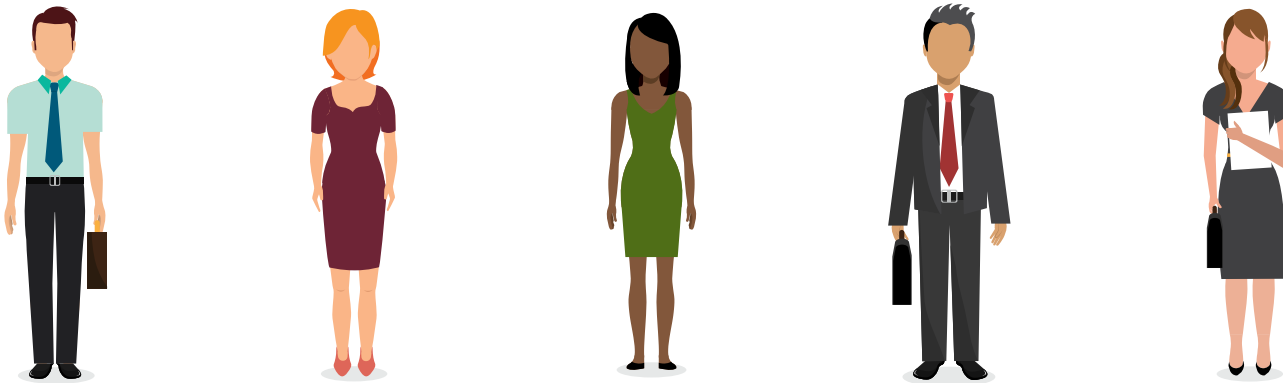
迅速な実装

NetSuiteは、何千もの実装から得られた経験を活かしてROIを加速します。エキスパートによる実装により、お客様は、NetSuiteを最大限に活用し、次世代のソリューションへと拡張することができます。

- 100日以内に実装を完了
- 実証済みのベストプラクティス
- 事前構築済みの構成
- すぐに使える設定とトレーニング

実証済みのROI

- 決算にかかる時間を20%~50%短縮
- 監査準備にかかる時間を50%短縮
- 請求コストを25%~75%削減



NetSuiteでは、システムの実装と導入を迅速化するために、事前構成されたさまざまなロールを用意しています。

- 財務管理者
- CEO
- 購買
- 営業
- 管理者
- 在庫管理者

*注: ロールは、ステップによって異なります。

革新的な結果を実現

ソリューション・プロバイダーは「ロール」についてよく語りま
す。しかし、NetSuiteでは、成功に必要なすべてのツールが
最初から提供されるため、誰もが適切な作業環境をすばやく
整備、すぐに業務を開始することができます。NetSuiteの
ロールには、日常業務や戦略的なニーズに対応するすべての
KPI、リマインダー、レポート、役に立つダッシュボードが事前
に構成されています。これらは、同様のロールを担う何千も
の人々によって、その効果が実証されています。

SL Associates による調査では、NetSuiteのクラウドベース
のソフトウェア・ソリューションに切り替えた企業が、主要業
績指標 (KPI) を使用して目覚ましい改善を達成したと報告し
ています。

NetSuiteは、数千社への導入から得た20年以上の経験
を、一連のベストプラクティスとしてパッケージ化しました。
これらは、成功への明確な道筋を示し、迅速なビジネス価
値を提供することが証明されています。

NetSuiteのベストプラクティスを業務に活用し、数週間でゼ
ロからクラウドへ移行する準備はできましたか？

実用的なビジネス・インサイト:	+55%-80%
レポートにかかる時間とリソース:	-40%-55%
決算にかかる時間:	-45%-70%
監査の完了およびサポートにかかる時間:	-25%-40%
コンプライアンスのサポートにかかる時間:	-25%-45%
会計スタッフの生産性:	+25%-50%
売掛金の回収にかかる時間:	-30%-50%
注文プロセスの効率とコスト:	+40%-60%
請求効率:	+15%-25%
ITサポートのリソース・コスト:	-40%-65%
ビジネス継続性/災害 リカバリ・コスト:	-40%-65%

NetSuiteに関するお問い合わせ Japaninfonetsuite_JP@oracle.com

Japan | Phone: 03 6834 4888 | www.netsuite.co.jp

Copyright © 2024, Oracle and/or its affiliates. このドキュメントは情報提供のみを目的としており、記載内容は予告なしに変更される場合があります。このドキュメントに誤りが無いことの保証はいたしかねます。また、口頭で明示されたか法律で黙示されたかを問わず、商品性もしくは特定の目的に対する適合性についての黙示的な保証を含め、いかなる保証や条件を提供するものでもありません。オラクルはこのドキュメントに関するいかなる法的責任も明確に否定し、直接的、間接的を問わず、本ドキュメントにより、いかなる契約上の義務を構成するものではありません。このドキュメントは、オラクルによる事前の書面による承諾を得ることなく、目的の如何を問わず、電子的手段または印刷によるものも含めていかなる形式や手段によっても複製または送信することは禁じられています。Oracle、JavaおよびMySQLはオラクルおよびその関連会社の登録商標です。その他の社名、商品名等は各社の商標または登録商標である場合があります。

