



報道関係者各位

2008年12月9日
ネットスイート株式会社

日本国内の中規模企業および大企業の事業部門が エンド・ツー・エンドのビジネス自動化のためにネットスイートを選択

～ネットスイートのSaaS型アプリケーションスイートが 先進的な日本企業の売り上げ増と生産性向上を推進～

中小規模企業ならびに大手企業の事業部門向けに、オンデマンド統合業務アプリケーションを提供するネットスイート株式会社（本社：東京港区、以下、ネットスイート）は本日、日本国内の中規模企業および大企業の事業部門を含む最新の顧客事例について発表しました。これらの企業は、自社のビジネスを拡大するために、多様なビジネス管理アプリケーションの組み合わせではなく、NetSuiteを選択しました。そして、単一のSaaS型アプリケーションにおいてERP（Enterprise Resource Planning）/会計機能、CRM（Customer Relationship Management）、Eコマース機能を提供する統合スイート製品であるNetSuiteを高く評価しています。ネットスイートの日本における他の成功事例についての情報はwww.netsuite.co.jpをご参照ください。

ネットスイートの日本における新規顧客の例としては、コロムビアミュージックエンタテインメント株式会社、プレミアグローバルサービス、株式会社新総企、センシリオン株式会社などがあります。

■コロムビアミュージックエンタテインメント株式会社 (<http://columbia.jp>)は、およそ100年の歴史を持つ日本のレコード会社であり、最近、ネットスイートのEコマースを稼働しました。コロムビアミュージックエンタテインメントが新たに立ち上げたウェブ・ストアである「オンデマンドCD」では、利用者が自分用のCDをサイトで直接作成することができます。日本国内の同社従業員がEコマース、ERP/財務会計、CRM（セールスフォースオートメーション、マーケティングオートメーション、顧客サポート）のためにNetSuiteを使用しています。同社は、低コスト性、迅速な立ち上げ、そして、単一のCRM/ERP/Eコマースシステムにおいて顧客分析と販売管理を行なうことができる先進的機能を理由としてNetSuiteを選択しました。ネットスイートは制作、プロモーション、販売、アーティスト管理の効率化を支援しています。

コロムビアミュージックエンタテインメントの営業本部販売推進部 CCD プロジェクト担当部長である古川博司氏は次のように述べています。「お客様が自分のCDを作成できる新しいBTO（ビルト・ツー・オーダー）サービスである『オンデマンドCD』に大きな期待を寄せています。このサービスはすべてNetSuiteのEコマース機能で構築されています。NetSuiteのビジネスインテリジェンス機能により、変化するお客様の要求を迅速に把握することができます。また、本サービスの

ような新規ビジネスにおいては、社内導入型のソフトウェアと比較したネットスイートの所有コストの低さはきわめて魅力的でした」

■**プレミアグローバルサービス(NYSE: PGI)**は、米国ジョージア州アトランタに本社を構える、オンデマンドのビジネスプロセス改善ソリューションのグローバルな提供企業です。同社は、NetSuite CRM を本社において活用してきたことに引き続いて、日本国内の業務 (<http://www.premiereglobal.co.jp>)もネットスイートのグローバル CRM に移行しました。同社は、CRM および SFA (Sales Force Automation) の実行を移行し、スプレッドシートで作成した週次の販売レポートからネットスイートのリアルタイムの統一された情報管理システムへと移行しています。

プレミアグローバルサービスのオペレーションマネージャーである吉田氏は次のように述べています。「NetSuiteにより、当社の顧客サポートと販売担当者はお客様がどのようなソリューションを使用しているかを迅速に把握できるようになりました。今では、当社は、プレミアグローバルサービスの他国の業務と同期を取り、世界的な統一された販売チームとしてより効率的かつ効果的に業務を行なうようになりました」

■**センシリオン株式会社(www.sensirion.co.jp)**は、スイスに本社を置き、日本の東京に子会社を置くセンサー製品メーカーです。同社は、フル機能のERPとCRMスイートとしてNetSuiteを活用しています。ネットスイートのプロフェッショナル・サービスの支援により、日本子会社の創立後2ヶ月以内でNetSuiteを導入することができました。同社は、本社への報告書を英語で作成し、社外資料を日本語で作成するなどの目的のために、NetSuiteの複数言語機能を活用しています。

センシリオンではNetSuiteの活用について、次のように述べています。「NetSuiteのおかげでレポートを英語と日本語の両方で作成できています。過去に複数のソフトウェアシステムを利用していった経験と比較すると作業時間と負荷が大幅に削減されています。ネットスイートの単一システムによるソリューションが当社の統合をさらに推進し、2009年以降も当社の成長に貢献してくれることを期待しています」

■**株式会社新総企(www.sinsouki.jp)**は、新潟市に本社を置く、新潟地域最大の駐車場管理会社です。同社では、販売管理、購買管理、財務会計、管理会計などのためにネットスイートのERPの統合スイートを使用しています。ネットスイート・プロフェッショナル・サービスがTerry's & Company社と協業し、NetSuiteのカスタマイズ作業を行なうことで、3ヶ月間で本番業務の立ち上げを行なうことができました。新総企はIT要員を擁していませんでしたが、同社のマネジメント・チームはNetSuiteのソリューションの機能を適切に把握し、導入を成功させることができました。

新総企の取締役メンバーである氏平正彦氏は次のように述べています。「ひとつのシステムで当社のすべての業務を管理できることに大変満足しています。また、NetSuiteのダッシュボード機能には特に感銘を受けています。この機能により、オンデマンドでビジネス情報を分析できます。以前は、これらの情報は月次の締め処理の後でなければ得られませんでした。今では、ビジネスの変化をリアルタイムで把握できます」

ネットスイートについての詳細情報については、www.netsuite.co.jpをご参照ください。

注記：ネットスイート（NetSuite）の名称およびロゴは NetSuite Inc.のサービスマークです。他の商標は各所有者が権利を保有しています。

###

*本件に関する問い合わせ先
ネットスイート株式会社
〒107-0052 東京都港区赤坂 1-11-28
赤坂1丁目森ビルディング
TEL:03-5545-7621 FAX:03-5545-7622
<http://www.netsuite.co.jp>