



(当リリースは 2008 年 4 月 22 日に米国で発表されたリリースの抄訳です)

報道関係者各位

2008 年 5 月 13 日  
ネットスイート株式会社

## ネットスイート、BT との提携を発表

クラウド・コンピューティング・ソリューションの欧州内中規模企業向け提供を目的に

英国および欧州・中東・アフリカ地域における BT の 160 万社の顧客をターゲットにネットスイートの多国籍対応オンデマンド型統合業務アプリケーション・スイート製品を販売

カリフォルニア州サンマテオ市 — 2008 年 4 月 22 日 — 中小規模企業ならびに大手企業の事業部門向けに、ERP (Enterprise Resource Planning)、CRM (Customer Relationship Management) および E コマース用のオンデマンド統合業務アプリケーションを提供する米国 NetSuite Inc. (NYSE: N、以下、ネットスイート) は、本日、英国および欧州・中東・アフリカ地域におけるネットスイート製品の流通、再販、サポートのために BT と提携したことを発表しました。

BT とネットスイートの発表は、ネットスイートによる NetSuite OneWorld のサービス開始に続いた動きです。NetSuite OneWorld は多国籍企業がひとつのアプリケーションで自社を管理できるようにするための新しいオンデマンド製品です。英国貿易産業省 (DTI : Department of Trade and Industry) は、2004 年時点で英国内には 430 万社の企業が存在し、その 99.9 パーセントが小中規模企業 (SME : Small to Medium-sized Enterprises) であると推定しています。これらの SME の多くは多国籍型の CRM、ERP、電子商取引機能を必要としており、自社のビジネスの実行と管理のために個別の高額のソフトウェア・パッケージを購入しています。これらの互換性がない複数のシステムを稼働し、データを統合するためのコストは高額となることが多いことが経験的に知られています。このようなアプリケーションの分断化により、多くの企業が利用しているソフトウェア基盤では、フロントオフィス機能とバックオフィス機能を横断したり、地域的境界を横断したりしてビジネス・プロセスを効率的に稼働することができません。

BT Business による最近の調査によれば、英国の SME の 43 パーセントが顧客との関係が成功のために最も重要な要素であると述べています。ネットスイートの製品は、企業に統合

されたプロセスを提供し、顧客満足度の向上、新規市場へのリーチ、ビジネスの効率性向上にフォーカスできるようにすることを目的にしています。

ネットスイートの統合ビジネス管理ソフトウェア・スイートは、顧客に重要な業務を管理するための単一のシステムを提供し、最上級の CRM ソリューションに加えて、会計、ERP、電子商取引などのビジネス管理ソリューションを SME に提供します。ごく最近、ネットスイートは NetSuite OneWorld を発表しました。同製品により、多国籍・複数子会社の企業が自社のグローバルなビジネスをリアルタイムで管理できるようになり、小中規模の多国籍企業が、業務をひとつのシステムで統合し、ローカルにもグローバルにも思考できるようになります。

ネットスイートの CEO であるザック・ネルソン (Zach Nelson) は以下のように述べています。「ネットスイートと BT Business の協業に大きな期待を寄せています。両社の協業により、世界の最大規模の企業が数百万ドルを費やしてもなかなか実装できないような機能を英国および欧州全域の中規模企業に提供できるようになります。」

BT Business のマネージング・ディレクターであるビル・マーフィー (Bill Murphy) 氏は以下のように述べています。「当社は市場全体を調査し、当社のお客様が抱えている課題に対応できる革新的アプリケーションを提供するためにこのパートナーシップを締結しました。このパートナーシップは両社が今までに行ってきた協力関係に基づくものであり、お客様へのカスタマイズされたアプローチに結びつきます。お客様は、顧客関係管理、プロセスの精査、効率性の提供、そして、最終的なビジネスの推進に必要なあらゆる機能を享受できます。これらのすべてが信頼できるひとつのサプライヤーから提供されるのです。この発表により、小中規模企業の自社ビジネスについての考え方やビジネス・アプリケーションの購買方法が大きく変化し、かつては大規模企業においてのみ利用可能であったサービスの利点が小中規模企業に提供されるようになるでしょう。」

ネットスイートの Business Development 部門のバイスプレジデントであるスコット・ラムッシュ (Scott Lumish) は以下のように述べています。「BT を通じてネットスイート製品を英国および欧州・中東・アフリカ地域に提供できるようになることは重要な戦略です。BT と協業することで数百万件の商談を獲得できることを期待しています。」

BT は同社の顧客に対してネットスイートの製品を提供していきます。提供される製品には、NetSuite、NetSuite CRM+、NetSuite CRM、および、NetSuite OneWorld を含む他のすべてのアドオン・モジュールがあります。すべての製品はソフトウェア・アズ・ア・サービス (SaaS) モデルによりウェブ上で提供されます。

## BT について

BT は通信ソリューションとサービスを提供する世界最大級の企業であり、170 カ国で事業活動を行っています。同社の主要な事業活動には、家庭、企業、モバイル環境の顧客に対する地域別、国別、国際間の通信サービスの提供、高付加価値のブロードバンドとインターネットの製品とサービス、そして、固定電話と携帯電話の統合型製品とサービスがあり

ます。BT は、BT Global Services、 Openreach、 BT Retail、 BT Wholesale という 4 つのビジネス・ラインから構成されています。

2007 年 3 月 31 日に終了した会計年度において、BT Group plc の収益は 202 億 2300 万ポンドであり、税引き前利益は 24 億 8400 万ポンドでした。

British Telecommunications plc (BT) は BT Group の完全所有の子会社であり、BT Group の事実上すべての事業と資産に対応しています。BT Group plc はロンドンおよびニューヨークの証券取引上で取り引きされています。

詳細情報については、[www.bt.com/aboutbt](http://www.bt.com/aboutbt)をご参照下さい。

※本リリースに掲載する社名または製品名は、各社の商標または登録商標です。

\* 本件に関する問い合わせ先  
ネットスイート株式会社 広報担当  
〒107-0052 東京都港区赤坂 1-11-28  
赤坂 1 丁目森ビルディング  
TEL:03-5545-7621 FAX:03-5545-7622  
<http://www.netsuite.co.jp>